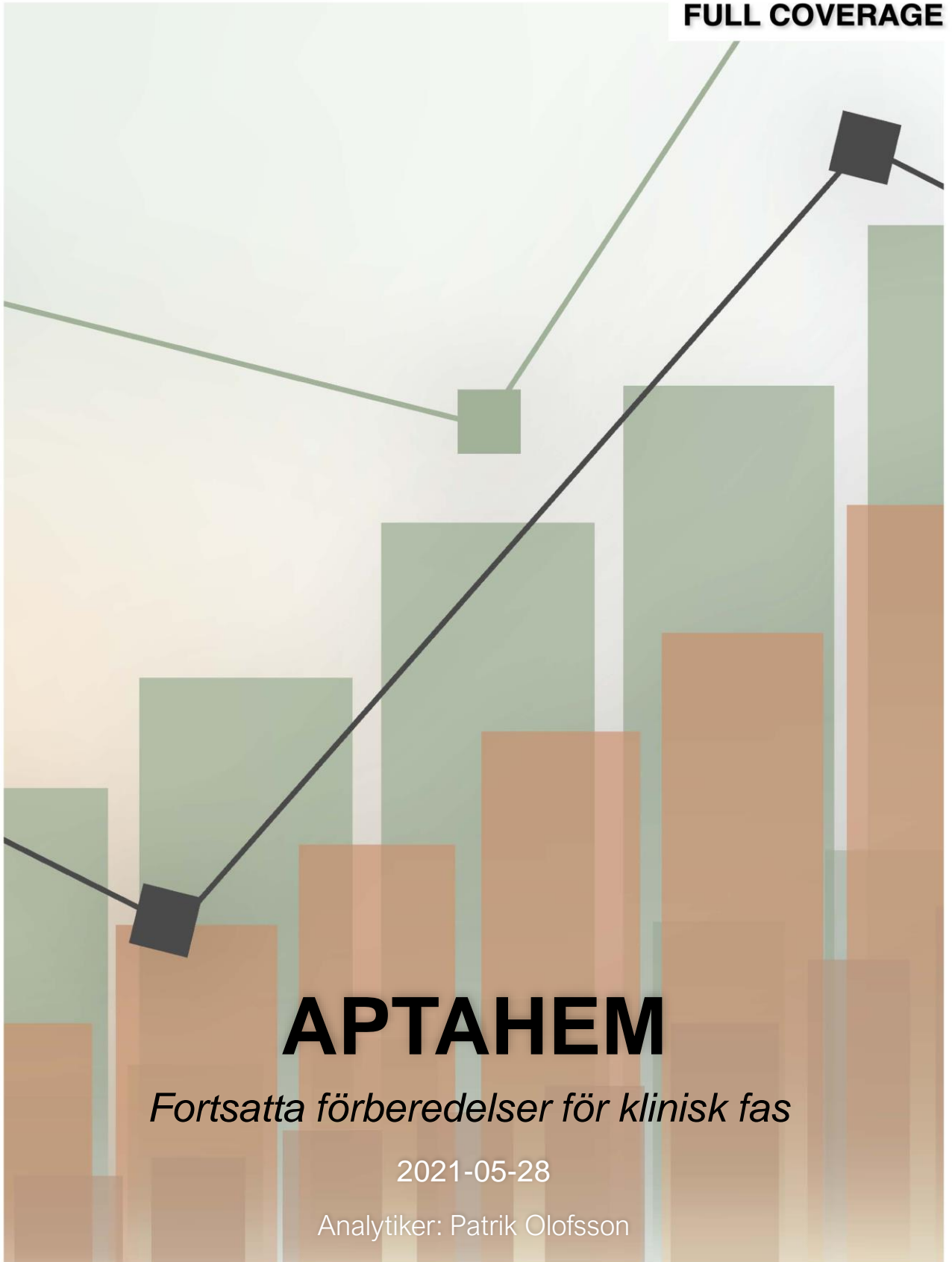


# AKTIEANALYS

FULL COVERAGE



## APTAHEM

*Fortsatta förberedelser för klinisk fas*

2021-05-28

Analytiker: Patrik Olofsson

Analyst Group grundades 2014, en tid då informationen att tillgå gällande små- och medelstora bolag ansågs vara bristfällig. Därför valde Analyst Groups grundare att starta upp en analystjänst med visionen att belysa och sprida korrekt information för att ge bättre stöd i investeringsbeslut.

Idag är Analyst Group ett snabbväxande analyshus med huvudsäte i Stockholm och med filial i Lund. Vi arbetar utifrån värdeorden engagemang, passion och förtroende, med ambitionen att skriva korrekta och objektiva analyser. Därför erbjuder vi två typer av analys. Vi erbjuder dels bolag som vi anser intressanta, att på uppdrag, utföra analyser mot ersättning. Samtidigt tillhandahåller vi oberoende analyser på bolag som vi anser har särskilt intressant investeringsidé.

Vår vision är att vara en digital plattform vilken presenterar djupgående information och investeringsidéer för att bidra till ökad transparens.

Som länk mellan investerare och företag ger vi stöd i investeringsbeslut, kapitalallokering och kommunikationsvägar.

---

Vår filosofi bygger på vår bakgrund som investerare och analytiker.

Vi skriver analyser såsom vi skulle vilja läsa dem.

Vi tycker att det är viktigt med full transparens och är noga med att belysa eventuella intressekonflikter. Dessutom är ersättningen på förhand avtalad och är inte beroende av innehållet i analysen.

Läs vår policy [här](#)

# INNEHÅLL

Aptahem AB (publ) ("Aptahem" eller "Bolaget") är ett svenskt bioteknikbolag grundat 2014 som utvecklar aptamerbaserade behandlingar för livshotande, akuta, tillstånd där koagulation och inflammation samverkar i sjukdomsprocessen. Syftet är att möta det globala behovet av läkemedel inom dessa tillstånd, där för närvarande läkemedelskandidaten Apta-1 utvecklas som är ett akutläkemedel mot sepsis, för att förhindra organ- och vävnadsskador. Bolagets aktie har varit noterad på Spotlight Stock Market sedan år 2015.

## INNEHÅLLSFÖRTECKNING

Introduktion	4
Investeringsidé	5
Bolagsbeskrivning	6
Marknadsanalys	7
Finansiell prognos	8-11
Värdering	12-13
Bull & Bear	14
Ledning & styrelse	15-16
Appendix	17
Disclaimer	18

## VÄRDEDRIVARE

7 av 10

Aptahem utvecklar en unik läkemedelskandidat mot sepsis där det idag inte finns någon tillräckligt effektiv behandling. Eftersom Apta-1 befinner sig i prekliniska studier, samtidigt som steget in i kliniska studier i människa närmar sig, bedöms de främsta värde drivarna i närtid utgöras av uppnådda steg inom studiearbetet. Studieresultat från den GLP-reglerade toxstudien ligger nära i tiden, tillsammans med slutresultat från bl.a. Kanada, vilka också kan utgöra värde drivare i aktien.

## HISTORISK LÖNSAMHET

1 av 10

Eftersom Aptahem för närvarande befinner sig i utvecklingsfasen av Apta-1 som inte genererar några intäkter, men samtidigt kräver investeringar i utveckling så har inte Aptahem någon lönsamhet i sin verksamhet. Innan Apta-1 når marknaden väntas Aptahem erhålla upfront- och milstolpsbetalningar. Det kapital som kommer in i verksamheten, genom exempelvis milstolpsbetalningar från licens-tagare, kommer bland annat möjliggöra fortsatt utveckling av Apta-1, och eventuellt överskott kan potentiellt investeras i att bredda Bolagets *pipeline*. Betyget utgår endast från Aptahems historiska lönsamhet och är således ej framåtblickande.

## LEDNING & STYRELSE

7 av 10

Aptahems ledning och styrelse har gedigen erfarenhet från läkemedelsbranschen, forskning, affärsutveckling och andra områden som är högst relevanta för Aptahems möjlighet att lyckas med utvecklingen av Apta-1. Dessutom äger de flesta i ledning och styrelse aktier i Bolaget. Vidare har även experter inom exempelvis aptamer-tillverkning och andra viktiga områden rekryterats och nuvarande ledning besitter rätt vetenskaplig kompetens, vilket bedöms förbättra Aptahems möjligheter att utveckla Apta-1 och övriga delar av patentportföljen.

## RISKPROFIL

8 av 10

Eftersom Aptahem utvecklar läkemedelskandidater i ett tidigt stadium blir risken hög att potentiella läkemedel inte kommer att nå marknaden. För att nå marknaden krävs det att dessa går igenom kostsamma och strikta kliniska faser. Utan en licenspartner blir det betydligt svårare för Aptahem att kommersialisera Apta-1 eftersom det blir svårare att hitta finansiering. Givet att finansiering ändå kommer på plats, genom t.ex. större institutionella investerare, skulle Aptahem kunna fortsätta de kliniska studierna med hjälp av tredjeparts-leverantörer.

Analyst Groups betygsättning utgår från fyra huvudparametrar där varje huvudparameter består av ett flertal underparametrar med individuell betygsättning, vilka summerar till ett viktat slutbetyg för varje huvudparameter.

**Värde drivare, Historisk Lönsamhet och Ledning & Styrelse** sträcker sig från 1 till 10, där 10 är högsta betyg.

**Riskprofil** sträcker sig från 1 till 10, där 10 är att anse som högst risk.

# APTAHM AB (APTA)

## FORTSATT FÖRBEREDELSE FÖR KLINISK FAS



Att aktien har fallit med över 30 % den senaste månaden kan härledas till pressmeddelandet om de avbrutna diskussionerna med det europeiska läkemedelsbolaget. Vi förstår att det fick aktien att tappa mark, samtidigt som vi anser att efterföljande kursfall har varit överdrivet. Utifrån vad som kommunicerats från Aptahem anser vi att det var rimligt att Bolaget valde att avbryta diskussionerna, där det t.ex. rådde meningsskillnader om lämplig ersättningsnivå. Samma potential kvarstår i investeringscasen och Aptahems sepsis-projekt möjliggör en indikation där det inte finns så många tillgängliga terapier på marknaden idag, där Aptahem kommer in med en helt ny molekyl. Vi upprepar därmed att vi fortsatt ser en högre uppsida från dagens nivåer, med ett Base scenario om 3,8 kr per aktie.

### ▪ Fortsatt god kostnadskontroll

Under Q1-21 uppgick de totala rörelsekostnader till -12,2 MSEK (-3,0), vilket rent procentuellt är en kraftig ökning mot Q1-20. Samtidigt ska det sägas att Aptahem är i ett helt annat läge idag än vad de var för ett år sedan, vilket gör att en jämförelse mellan Q1-21 och Q1-20 rakt av blir missvisande. Om vi istället gör en jämförelse med rörelsekostnaderna under föregående kvartal (Q4-20) om -13,3 MSEK, minskade faktiskt kostnaderna jämförelsevis under Q1-21 med 1,1 MSEK. Vi ser således positivt på att Aptahem fortsätter utvecklas med god kostnadskontroll.

### ▪ Påfylld kassa genom TO5...

Vid utgången mars uppgick kassan till ca 14,8 MSEK, vilket kan jämföras med ca 28,6 MSEK vid utgången av Q4-20. Under Q1-21 uppgick därmed kapitalförbrukningen, s.k. *burn rate*, till ca -4,6 MSEK/månad. Under april stod det klart att Aptahem, via TO5 och en nyttjandegrad om ca 95 %, tillfördes en nettolikvid om ca 15 MSEK, vilket således har stärkt kassan. Med hänsyn till detta, samt ett antagande om en något lägre *burn rate* framgent om -3 MSEK/månad, skulle Aptahem vara finansierade tills inledningen av Q1-22, allt annat lika.

### ▪ ... och mer kan komma via TO6

Via TO6 som löper under september 2021 kan aktier tecknas för lägst 1,6 kr och högst 2,2 kr per aktie. Det återstår ännu några månader tills dess, och Aptahem kan komma att meddela ett antal uppnådda milstolpar dessförinnan, vilket skulle kunna bidra till en positiv värdeutveckling i aktien och således bidra till att en inlösen av optionerna blir aktuellt. Det skulle därmed stärka kassan ytterligare, och utöka likviditeten i Bolaget.

### ▪ Vårt värderingsintervall kvarstår

Även om vi, som så många andra, hade hoppats på att avsiktsförklaringen med det europeiska läkemedelsbolaget hade resulterat i ett avtal, ser vi ändå att Aptahem utvecklas enligt plan. Av den anledningen behåller vi vårt värderingsintervall, med en notering om att värdet per aktie nu har justerats till följd av tillkommande aktier via TO5.

### AKTIEKURS | 1,1 kr

#### VÄRDERINGSINTERVALL (RNPV)<sup>1</sup>

<b>BEAR</b> 0,9 kr	<b>BASE</b> 3,8 kr	<b>BULL</b> 5,0 kr
-----------------------	-----------------------	-----------------------

<sup>1</sup>Värderingen är baserad på en riskjusterad nuvärdesmodell (rNPV) som bl.a. utgår från att Apta-1 tas till marknaden av licenstagare. Värderingen baseras utöver det på ett flertal faktorer.

APTAHEM	
Senast betalt (2021-05-27)	1,1
Antal Aktier (st.)	77 208 141
Market Cap (MSEK)	84,9
Nettoskuld (MSEK)	-29,8
Enterprise Value (MSEK)	55,1
V.52 prisintervall (SEK)	1,00 - 3,50
Lista	Spotlight Stock Market

UTVECKLING	
1 månad	-27,5 %
3 månader	-9,5 %
1 år	-47,7 %
YTD	-14,2 %

HUVUDÄGARE (KÄLLA: BOLAGET PER 2021-03-31)	
Ivar Nordqvist	19,3 %
Nordnet Pensionsförsäkring	10,8 %
Avanza Pension	6,2 %
AB Svedala Finans	1,5 %
Gunvald Berger	1,5 %

VD OCH ORDFÖRANDE	
Verkställande Direktör	Mikael Lindstam
Styrelseordförande	Bert Junno

FINANSIELL KALENDER	
Delårsrapport Q2 2021	2021-08-26

PROGNOS (BASE), MSEK	2018	2019	2020	2021E <sup>1</sup>
Nettoomsättning (MSEK)	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Bruttoresultat (MSEK)</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
<i>Bruttomarginal</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>
Rörelsekostnader (MSEK)	-10,2	-17,5	-24,3	-43,3
<b>EBIT (MSEK)</b>	<b>-10,2</b>	<b>-17,5</b>	<b>-24,3</b>	<b>-43,3</b>
<i>EBIT-marginal</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>
P/S	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
EV/S	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
EV/EBITDA	neg.	neg.	neg.	neg.

<sup>1</sup>Ej inklusive eventuella milstolpsbetalningar.

# INVESTERINGSIDÉ

Aptahems läkemedelskandidat Apta-1 är i pre-klinisk fas och har relativt lång tid kvar innan ett eventuellt marknadsgodkännande, givet att Apta-1 inte godkänns för *fast track*, vilket innebär en snabbare process. Apta-1 motverkar sepsis som är ett sjukdomstillstånd som idag saknar effektiva behandlingar, vilket ger Apta-1 goda förutsättningar att snabbt ta marknadsandelar. Marknaden för sepsisbehandlingar bedöms uppgå till 5,9 mdUSD år 2026, och Bolagets ledning och styrelse bedöms besitta relevanta kompetenser för att utveckla Bolaget i en positiv riktning. Aptahem planerar att utlicensiera Apta-1 där vi ser att ett licensavtal skulle som utgör en stark värde drivare i aktien.

## Läkemedelskandidat med unika egenskaper talar för betydande marknadspotential

Läkemedelskandidaten Apta-1 är baserad på aptamerer, en typ av kemiskt framställda biomolekyler, vars egenskaper karakteriseras av att de kan binda till förutbestämda mål, så som proteiner och peptider, med hög selektivitet och affinitet (dragningskraft mellan kemiska föreningar). Aptamerer kan till viss del jämföras med antikroppar men till skillnad från dessa är risken för skadliga immunreaktioner hos patienten låg, tack vare att de tillverkas syntetiskt och därmed undviks endotoxiner. Sepsis är en konsekvens av att immunförsvaret överreagerar och genom Apta-1 kan immunförsvarets överreaktion balanseras och på så vis behandla sjukdomstillståndet. Idag behandlas sepsis primärt med antibiotika men detta är ibland inte en effektiv behandlingsmetod, speciellt om man inte lyckas bekämpa bakterierna eller att man redan har nått septisk chock. Behovet av Apta-1 kan således anses vara mycket högt idag.

## Nyckelpersoner besitter både kommersiell och vetenskaplig erfarenhet

Aptahems nyckelpersoner har god erfarenhet och kompetens från läkemedelsbranschen. I Bolagets ledning finns personer med lång erfarenhet av att utveckla och kommersialisera bolag, inom främst *life science*. Styrelsen besitter en bred erfarenhet vad gäller läkemedelsutveckling, både inom "big pharma" och mindre bolag, vilket fortsatt kommer vara till stor användning i utvecklingen av Apta-1 och de affärsmässiga beslut som behöver tas på vägen. Vidare finns även personer med vetenskaplig bakgrund med i både ledning och styrelse, bland annat Luiza Jedlina, CSO, som var helt avgörande i Aptahems inriktning mot sepsis och vägen framåt för Apta-1. Utanför ledning och styrelse har Aptahem också rekryterat ett erfaret team som t.ex. innefattar Thomas Rupp som arbetat med aptamertillverkning i över 30 år. Under Q2-20 rekryterades även Suzanne Kilany som Clinical Research Director (CRD), Suzanne har över 30 års erfarenhet från kliniskt utvecklingsarbete, bl.a. som ansvarig för kliniska studier i Europa, Ryssland och USA.

## Försäljning av Apta-1 prognostiseras passera 50 000 sålda doser år 2030 i EU och USA

Globalt drabbas ungefär 49 miljoner människor varje år av sepsis och marknaden för sepsisbehandlingar väntas växa till 5,9 mdUSD år 2026, motsvarande en årlig tillväxt om ca 7 % från 2,8 mdUSD år 2015. Idag befinner sig Apta-1 i pre-kliniska studier och det kommer dröja innan läkemedelskandidaten eventuellt kan säljas på marknaden. Eftersom sepsis är ett livshotande sjukdomstillstånd som saknar effektiv behandling väntas Apta-1 ha potential att snabbt ta marknadsandelar givet en lyckad marknads lansering, vilket i ett Base scenario estimeras ske omkring år 2027/2028. Detta är såklart något som får utvärderas löpande, i takt med att Aptahem dels närmare sig ett licensavtal, dels baserat på vem motparten är och dess kapacitet och förmåga. Tills 2030 estimeras Apta-1 i vår modell, vilken utgår från marknadsdata som därefter utvärderats och justerats av Analyst Group, ha passerat 50 000 sålda behandlingar vilket motsvarar mindre än 1 % av det antalet årliga sjukdomsfall globalt, och således kan anses vara ett konservativt antagande. Patentet för användningen av Apta-1 går ut år 2037, vilket således sätts som slutår för prognosperioden, även om möjlighet finns att patenttid kan förlängas framgent. För år 2037 förväntas 400 000 – 500 000 behandlingar ske, motsvarande cirka 10 % av årliga sepsisdiagnoser i USA och i de fem största länderna i EU (EU5) givet samma antal diagnoser som prognosen för år 2026.

## Värderas till ett riskjusterat nuvärde om ca 293 MSEK

Värdering av Aptahem görs genom en riskjusterad nuvärdesmodell (rNPV), som utgår från att Apta-1 når marknaden genom en licensmodell och värderar förväntade kassaflöden från kostnader, upfront- och milstolpsbetalningar samt royaltyintäkter. I ett Base scenario värderas Aptahems potentiella framtida kassaflöden till ett riskjusterat nuvärde om 293 MSEK, motsvarande ca 3,8 kr per aktie.

LÄKEMEDEL MED  
UNIKA EGENSKAPER  
FÖR  
SJUKDOMSTILLSTÅND  
UTAN EFFEKTIV  
BEHANDLING

BRED  
KOMPETENS  
OCH  
ERFARENHET I  
LEDNING OCH  
STYRELSE

# BOLAGSBESKRIVNING

Aptahem är ett bioteknikbolag vars huvudsakliga affärsmodell är att prekliniskt och kliniskt utveckla aptamerbaserade behandlingar för livshotande, akuta tillstånd där koagulation och inflammation samverkar i sjukdomsprocessen. Syftet är att möta det globala behovet av läkemedel inom dessa tillstånd. Aptahem, grundat 2014, bygger på teknologi som utvecklats bl.a. vid Lunds Universitet, tidvis i samarbete med Karolinska Institutet och Smittskyddsinstitutet. Samarbetet ledde fram till utvecklandet av en ny klass av kemiskt framställda biomolekyler, så kallade aptamerer, med låga immuntoxiska bieffekter. Dessa aptamerer liknar antikroppar men har egenskaper som gör dem mer åtråvärda eftersom de är mindre och därför når mer specifika mål. De är dessutom enklare och billigare att producera och har låg immunogenicitet. Initialt var dessa aptamerer inriktade på ett sjukdomstillstånd av vetenskapligt intresse, dock utan kommersiell bäring vilket nuvarande CSO Luiza Jedlina i sin utvärdering av uppfinningen fann en inriktning som hade stort globalt marknadsbehov och en framkomlig utvecklingspotential. Detta har mynnat ut i läkemedelskandidaten Apta-1, vilken ska fungera som ett akutläkemedel mot sepsis. Apta-1 har i ett flertal prekliniska studier påvisat en kombinerad verksamhetsprofil som särskiljer sig från många av dagens behandlingar. Även om patienter med sepsis idag primärt behandlas med antibiotika, vilket förvisso kan ha god effekt tidigt i sjukdomsförloppet, så finns det ingen effektiv metod för att bota sepsis som har kommit längre i förloppet. Apta-1 kan därmed, som ett tänkt akutläkemedel, förhindra den inflammatoriska responsen och därmed motverka uppkomsten av de organ- och vävnadsskador som bl.a. leder till den höga dödligheten hos sepsispatienter.

## Om Apta-1

Apta-1 är baserat på Aptahems aptamerteknologi, aptamererna består av enkelsträngat RNA (ssRNA) och är kemiskt framtagna biomolekyler. Aptamerer kan binda till förutbestämda specifika mål vilket kan användas för att bekämpa specifika proteiner som orsakar sjukdomar hos människor. På detta sätt kan Apta-1 angripa roten som orsakar sepsis, tidigare kallat för blodförgiftning, och på så vis hindra sjukdomstillståndet från att göra skada på kroppens organ och vävnader. Läkemedelskandidaten är både antiinflammatorisk och antikoagulerande, och dessa unika egenskaper möjliggör bekämpandet av sjukdomar där dessa faktorer är involverade.

## Den kliniska vägen framåt

För närvarande befinner sig Apta-1 i pre-kliniska studier, och innan Klinisk Fas 1 kan påbörjas måste toxikologiska studier slutföras. Tidigare toxstudier gav positiva indikationer att Apta-1 kan ge god verkan med försumbara immuntoxiska bieffekter. När Apta-1 har resultaten från toxstudierna kan en ansökan om klinisk prövning lämnas in till läkemedelsverket, vilken ligger till grund för att påbörja Klinisk Fas 1. På grund av läkemedelskandidatens tidiga stadie finns fortfarande ett stort antal osäkerheter och risker relaterade till läkemedelsspecifika faktorer.

## Affärs- och intäktsmodell

Aptahems affärsmodell bygger på att utveckla läkemedelskandidater och hitta partners för licensering, för att på så vis ta läkemedel till marknaden. För närvarande har Bolaget fokus på Apta-1, läkemedelskandidaten inom sepsis. Vidare finns Apta-2 och Apta-3 i pipelinen men dessa estimeras bara utvecklas om det finns kapital tillgängligt utöver utvecklingen av Apta-1. Aptahem har kommunicerat att Apta-1 ska nå marknaden genom att en licenstagare ska identifieras, vilket innebär att följande intäktskällor kan bli aktuella:

- **Royalties:** betalningar till Aptahem som en andel av försäljningen av läkemedlet. Detta väntas vara den primära intäktskällan givet att ett licensavtal ingås.
- **Uppfront-betalningar:** en engångssumma som betalas till Aptahem av licenstagaren när avtal skrivs, detta för att Aptahem ska få kapitaltillskott för den fortsatta utvecklingen.
- **Milstolpsbetalningar:** betalningar till Aptahem från licenstagaren vid förutbestämda milstolpar, exempelvis slutförandet av Klinisk Fas 1.

## Kostnadsdrivare

Aptahems primära kostnadsdrivare de närmaste åren är kostnader för forskning och utveckling, inklusive klinisk utveckling, samt de regulatoriska kostnader som uppkommer i samband med de olika stegen av kliniska studier. För närvarande befinner sig Apta-1 i pre-kliniska studier och kostnaderna förväntas öka i takt med att studierna fortsätter till nya faser.

INTÄKTSMODELL  
BASERAD PÅ  
UTLICENSIERING AV  
APTA-1



# MARKNADSANALYS

Av patienter som drabbas svårt av sepsis är dödligheten mellan 20-50 %. I USA estimerades ungefär 1,8 miljoner människor ha diagnostiserats med sepsis eller septisk chock under år 2020, vilket förväntas öka till 1,9 miljoner människor år 2030. Motsvarande siffra för de fem största länderna i EU är ungefär 1,1 miljoner människor år 2020, vilket väntas växa till 1,12 miljoner människor år 2030 till följd av befolkningstillväxt.

## Samhällsmässiga kostnader

Som följd av de skador som ofta följer av sepsis är kostnaderna för sepsispatienter mycket höga, och bara i USA överstiger sjukhuskostnader relaterade till sepsis 38 mdUSD. I Europa är vårdkostnader och förekomsten av sepsis mindre dokumenterad än i USA men kostnaden för vård på intensivvårdsavdelningar per sepsispatient beräknas till omkring 30 000 euro årligen. Dessutom kan sepsis resultera i ytterligare samhällskostnader som inte är direkt hänförliga till vården, t.ex. genom att överlevande patienter i värsta fall inte kan fortsätta ett fullt fungerande arbetsliv. Sepsis kan nämligen resultera i skador på hjärnan och andra organ, vilket kan innebära att individen blir handikappad och behöver få stöd via transfereringar (t.ex. ekonomiskt bidrag, försäkringskostnader etc.) för att ersätta eventuella inkomster. Exempel på andra kostnader relaterade till sepsisöverlevare är kostnader för dialys, kognitiv träning, amputation med flera.

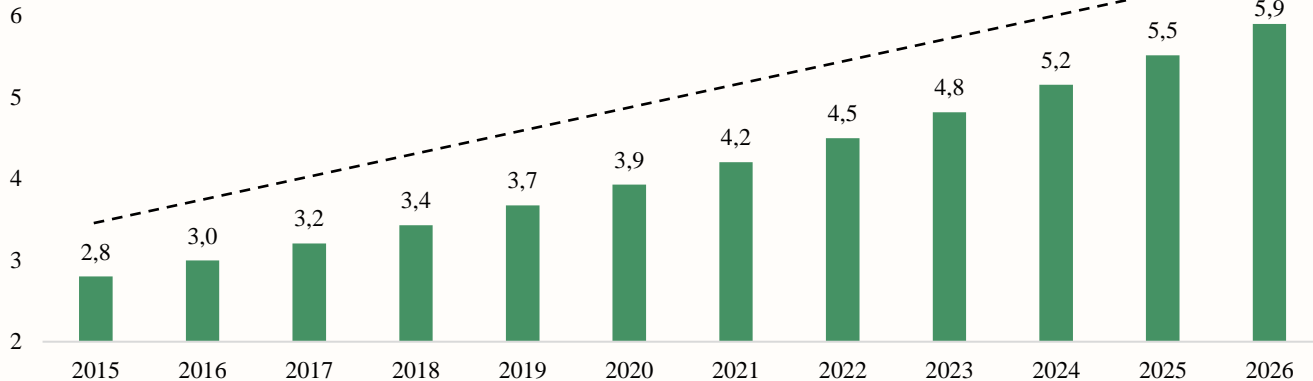
## Marknad för behandlingar mot sepsis och septisk chock

Värdet på marknaden för behandlingar av sepsis och septisk chock uppskattades till 2,8 mdUSD för USA, EU5 (fem största länderna i EU) och Japan år 2015. Marknaden förväntas växa med en CAGR om ca 7 % för att uppgå till 5,9 mdUSD år 2026. Enligt WHO drabbas ungefär 49 miljoner människor globalt varje år av sepsis. Organisationen menar även att ungefär 20 % av alla sjukdomsrelaterade dödsfall globalt är hänförligt till sepsis. Bristen på effektiva behandlingsmetoder leder till ett stort omättat behov som Apta-1 eventuellt kan tillgodose.

### Marknaden för sepsisläkemedel väntas växa med 7 % årligen till 2026.

Den globala marknaden för läkemedel mot sepsis och septisk chock

mdUSD



Källa: Opportunity Analyzer: Sepsis and Septic Shock - Opportunity Analysis and Forecasts to 2026

År 2026 väntas som sagt marknadsstorleken för behandlingar mot sepsis uppgå till nära sex miljarder dollar, och det är troligt att marknadsstorleken fortsätter öka även efter 2026. Eftersom det idag inte finns effektiva läkemedel mot sepsis bedöms det som relativt sannolikt att Apta-1 snabbt kan ta marknadsandelar om läkemedlet visar sig fungera som tänkt och godkänns för marknaden. Eftersom sepsis även är ett livshotande tillstånd kan läkare tänkas vara mer villiga att prova nya alternativ som kommer ut på marknaden. För att ge en fingervisning om möjligt pris för ett sepsisläkemedel kan läkemedlet Xigris användas som exempel. Xigris fanns på marknaden under första decenniet av 2000-talet och såldes då för upp till 8 000 USD, priset i Sverige var 85 000 kr.

# FINANSIELL PROGNOSS

## Apta-1 befinner sig i pre-kliniska studier

Apta-1 är i ett tidigt stadi och befinner sig i pre-kliniska studier. Säkerhets- och toxikologistudier pågår och Aptahem har hittills genomfört icke-GLP-reglerade toxstudier som indikerar att Apta-1 är verksamt vid icke-toxiska doser. Inför studier i människor har djurstudier genomförts och genom att ge högre doser än vad som är tänkt till människor har Apta-1 visat mycket god säkerhetsprofil vid upprepade behandlingar. Dessa studier är inte GLP-reglerade (Good Laboratory Practice) och GLP-reglerade toxicitetstudier behöver genomföras innan Klinisk Fas 1 kan inledas. Aptahem har ingått avtal med tillverkningspartners som nu arbetar för att kostnadseffektivt kunna tillverka den mängd substans som krävs för att avsluta den andra delen av säkerhetsstudierna. Framgångar kring detta arbete kunde presenteras under augusti 2020. Givet att de fortsatta pre-kliniska studierna visar positiva resultat, estimerar Analyst Group att Kliniska Fas 1-studier kan inledas under 2022. Baserat på studier från *Nature Biotechnology* över hur lång tid de olika kliniska studierna brukar vara har följande tidsplan använts för prognos av Apta-1.

Tidsplan	År
Pre-kliniska studier	Pågående
Klinisk Fas 1	2022-2023
Klinisk Fas 2	2023-2024
Klinisk Fas 3	2024-2026
Läkemedelsgodkännande	2027-2028

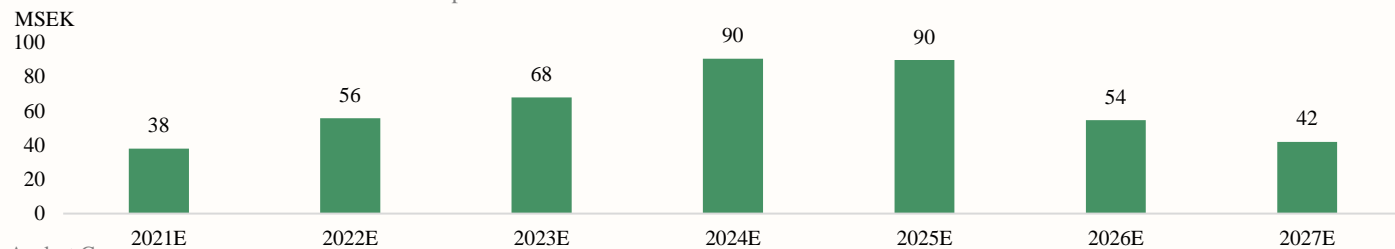
Med ovanstående tidsplan estimeras Apta-1 nå marknaden sent under 2027 eller i början av 2028. Det finns flera faktorer som kan bidra till ett tidigare eller senare läkemedelsgodkännande och det är inte heller säkert att Apta-1 lyckas bli ett godkänt läkemedel. Detta är således estimat som kommer att utvärderas löpande över tid.

## Utvecklingskostnader

Kostnaderna för utvecklingen av Apta-1 kommer bli större i takt med att de kliniska studierna fortlöper. Genom ett större personalbehov, mer regulatoriska krav samt kostnader för kliniska studier kommer Apta-1 kräva större och större investeringar. Genom att Aptahem satsar på att hitta en licenstagare, som kan ta över största delen av det kliniska utvecklingsarbetet, förväntas Bolaget på så vis erhålla upfrontbetalningar, milstolpsbetalningar samt kostnadsdelning. Nedan visas ett diagram över förväntad total *burn rate* för Apta-1 fram till förväntat läkemedelsgodkännande under 2027/2028. Estimatet inkluderar inte att utvecklingskostnader eventuellt kan fördelas mellan olika parter, utan är istället kopplade till just Apta-1.

## Apta-1 estimeras ha en *burn rate* om totalt ca 458 MSEK fram till 2027.

Estimerad *burn rate* för totala kostnader för Apta-1 mellan 2021 och 2027



Analyst Groups prognos

## Kostnadsstruktur

Aptahems kostnadsstruktur påverkas av valet att satsa på en licensmodell där en licenstagare får rätt att sälja läkemedlet under egen regi. De största kostnaderna för Apta-1 är dels forskning och utveckling och dels de kliniska studierna med tillhörande regulatoriska krav. Kostnaden för personal är den absolut största och består dels av personal inom forskning och utveckling och dels av ledning och övriga funktioner. Övriga kostnader består exempelvis av hyra och tillverkning av substans. Kostnaderna väntas generellt öka i takt med att utvecklingen går framåt då mer personal krävs och kostnader i samband med studier tillkommer. Det är därför viktigt att Aptahem fortsätter att utvecklas med en god kostnadskontroll och att tillgänglig likviditet i Bolaget hålls på en bra nivå. Under oktober 2020 genomfördes en företrädesemission om ca 32 MSEK, vilken tecknades till 116 %, vilket således stärkte kassan. Under april 2021 tillfördes även Aptahem 15,9 MSEK via inlösen av TO5.

Var vänlig ta del av våra ansvarsbegränsningar i slutet av rapporten



# FINANSIELL PROGNOSE

UPFRONT- OCH  
MILSTOLPS-  
BETALNINGAR OM  
TOTALT 215 MSEK

## Licensavtal estimeras slutas innan Klinisk Fas 2 påbörjas

Vid licensåtagande är det vanligt att ett partnerföretag tillgodoser aktören som utlicensierar produkten med upfront- och milstolpsbetalningar, detta för att se till att företaget klarar sig genom en period av negativa kassaflöden. Dessa betalningar delas ofta upp i olika skeden, t.ex. vid signering av kontrakt, vid genomförda kliniska studier och läkemedelsgodkännande. Analyst Groups estimat av Aptahems upfront- och milstolpsbetalningar har härletts från studier av liknande avtal och uppgår totalt till 215 MSEK om avtal sluts under Klinisk Fas 2. Eftersom riskprofilen ser annorlunda ut beroende på var i processen avtal sluts kommer tajmingen också vara en faktor som spelar roll för hur mycket av värdet som fördelas till Aptahem respektive licenstagaren. Kortfattat kan det sägas att Aptahem kommer få en större andel av det prognostiserade värdet av Apta-1 ju senare avtal skrivs, eftersom risken progressivt blir mindre ju fler stadier som slutförs.

	MSEK
Upfront vid licensavtal	150
Slutförd Klinisk Fas 2	15
Slutförd Klinisk Fas 3	20
Läkemedelsgodkännande	30
<b>Totalt</b>	<b>215</b>

Genom upfront- och milstolpsbetalningar minskar kapitalbehovet men tillskotten från dessa kommer inte att täcka kostnaderna, vilket innebär att det kommer behövas ytterligare kapitaltillskott. Beroende på när och hur licensavtal skrivs kan en eventuell licenstagare även åta sig att stå för en viss andel av kostnaderna, vilket underlättar finansieringen av forskning och utveckling samt kliniska studier. Generellt kan villkoren för licensavtal skilja sig mycket från fall till fall, beroende på riskprofil, tidsplan och flera andra faktorer.

## Royaltyintäkter från försäljning av Apta-1 estimeras under 2027/2028

Eventuellt läkemedelsgodkännande väntas under slutet av år 2027/början av 2028, varpå försäljningen av Apta-1 kan inledas. Eftersom Aptahem förväntas utlicensiera Apta-1 kommer Bolaget inte ha direkt påverkan på hur lanseringen går. Istället kommer Aptahem erhålla royaltyintäkter från försäljningen, vilka av Analyst Group estimeras uppgå till 15 % av försäljningen. Detta är dock en andel som bestäms i avtalet mellan Aptahem och eventuella licenstagare. Hur stor andelen blir kan också påverkas av hur riskprofilen uppfattas vid tillfället då avtalet utformas och man kan generellt säga att avtalet kommer vara mer förmånligt för Aptahem ju längre fram i utvecklingen som Apta-1 har kommit.

## Förväntas ta marknadsandel snabbt på grund av brist på effektiv sepsisbehandling

Eftersom sepsis idag saknar effektiva behandlingsmetoder och är ett livshotande sjukdomstillstånd med allvarliga konsekvenser för både individer och samhället förväntas Apta-1 snabbt kunna ta marknadsandelar. Hur snabbt Apta-1 kan ta marknadsandelar är också en följd av vilken licenstagare Aptahem väljer att samarbeta med. Om licenstagaren har breda distributionskanaler och snabbt når ut till vården finns det goda förutsättningar för att snabbt ta andelar. På grund av avsaknaden av effektiva behandlingsmetoder finns det också möjlighet att Apta-1 kanske kan erhålla *fast track*, som kan snabba på processen att potentiellt nå läkemedelsgodkännande. Detta är dock inget som Analyst Group antar i ett Base scenario, däremot görs ett sådant antagande i presenterat Bull scenario (se sida 14).

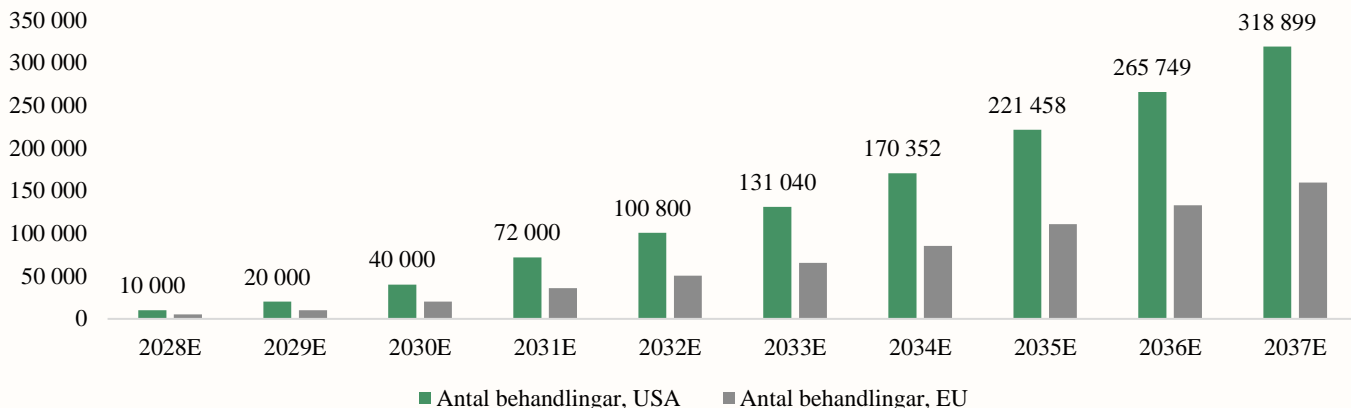
Vid lanseringen av Xigris sent under år 2001 gick det snabbt för läkemedlet att nå vården och vid antagande om att Apta-1 kan ta marknadsandelar i ungefär samma takt som Xigris gjorde bör Apta-1 kunna behandla cirka 15 000 människor under år 2028, vilket skulle motsvara royaltyintäkter om cirka 130 MSEK. Givet att läkemedlet visar sig vara en effektiv behandlingsmetod bedöms det finnas potential att växa snabbt då sjukhus runt om i världen inser att de kan rädda liv och spara stora kostnader på att använda Apta-1 för alla patienter med sepsis. År 2035 när Apta-1s tillväxt förväntas ha mognat estimeras över 300 000 människor behandlas med Apta-1, vilket motsvarar ca 8 % av årliga sepsisfall i USA och EU5.

ROYALTYINTÄKTER  
ESTIMERAS TILL  
15 % AV APTA-1S  
FÖRSÄLJNING

# FINANSIELL PROGNOSS

**Antal behandlingar i USA och EU förväntas växa snabbt efter Apta-1s marknadsintroduktion.**

Estimerade antal behandlingar i USA och EU



Analyst Groups prognos

## Patent till och med år 2037

Aptahems patent för Apta-1 slutar gälla år 2037, och Bolaget jobbar kontinuerligt med att förlänga och förstärka patentskydd. Eftersom detta kan innebära att det inte längre blir lönsamt att sälja Apta-1 så utgår estimaten från att intäkterna från läkemedlet avtar helt efter 2037. Detta är således förenligt med den värderingsmetod som rNPV är. Det finns däremot vissa möjligheter för patentet att förlängas men det är inte något som bör tas för givet i dagsläget. Det patent som tar slut 2037 gäller användningen av Apta-1 som behandling mot sepsis, och inte för substansen i sig, men innebär i stort ett fullständigt skydd. Den patentfamilj som skyddar själva substansen går ut redan 2029, men detta är inget hot mot kommersialiseringen av Apta-1 då den nyare patentansökningen skyddar användningen av Apta-1 som läkemedel.

## Höga marginaler till följd av tänkbar licensmodell

Eftersom Aptahems strategi är att utlicensiera Apta-1 till en partner som sedan får rätten att själva sälja läkemedlet påverkas, förutom intäktsmodellen, även kostnaderna. Genom att Aptahem slipper ta kostnaderna för tillverkning, distribution, försäljning och all administration som är förknippade med dessa delar så blir lönsamheten god. Eftersom Aptahem inte kommer ha några direkta kostnader relaterade till försäljningen av Apta-1 så blir bruttomarginalen kring 100 %.

När det gäller rörelsekostnader så kommer Aptahem slippa flera av de stora kostnaderna relaterade till försäljningen av Apta-1, dessa inkluderar marknadsföring, distributionskostnader, vissa personalkostnader och övriga kostnader som är relaterade till försäljningen av Apta-1. De kostnader som kommer finnas för Aptahem när Apta-1 väl har börjat säljas på marknaden består främst av kostnader för grundorganisationen i form av ledning, styrelse, samt stödfunktioner.

Om Aptahem fortsätter med utvecklingen av andra läkemedelskandidater, så som Apta-2 och Apta-3 kommer även kostnader för dessa finnas. Däremot inkluderas inte det potentiella värdet av dessa läkemedel i denna analys av Aptahem då det i dagsläget inte går att anta med säkerhet att utvecklingen av dessa kommer påbörjas inom närtid. Givet att eventuella utvecklingskostnader för Apta-2 och Apta-3 inte räknas med kommer Aptahems rörelsekostnader vara minimala i relation till de potentiella royaltyintäkterna från Apta-1, däremot kan detta påverkas av hur licensavtal utformas mellan Aptahem och licenstagaren. Till exempel om licenstagaren ställer krav på att Aptahem har vissa åtaganden även när Apta-1 har nått marknaden.

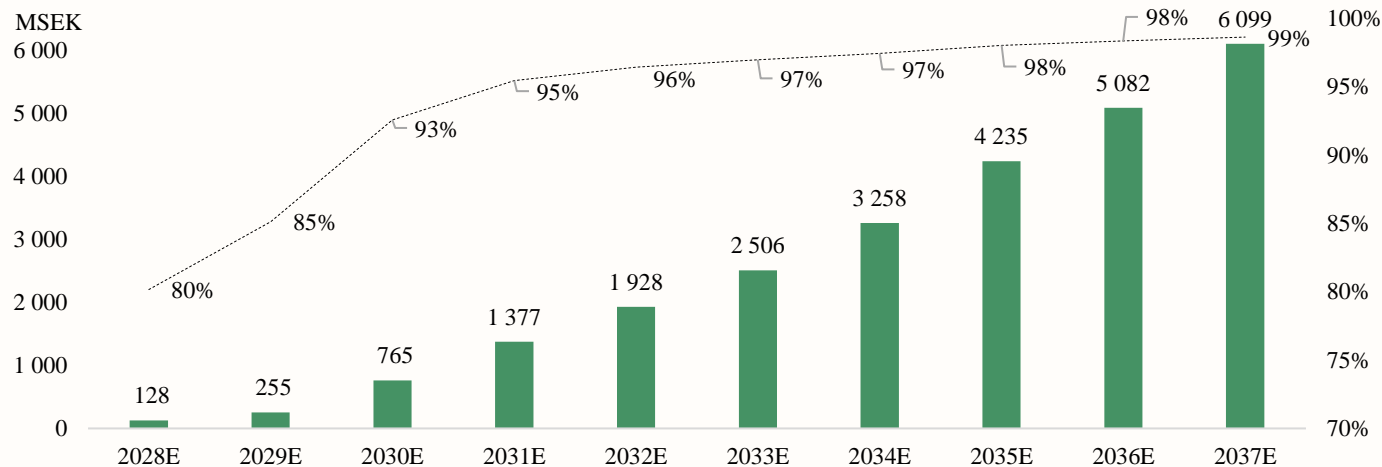
Vid estimerad marknadsintroduktion år 2027/2028 väntas EBITDA-marginalen uppgå till 80 %, vilken sedan väntas öka tack vare att royaltyintäkterna växer snabbare än rörelsekostnaderna. År 2031 förväntas EBITDA-marginalen bli omkring 95 % då personalkostnader och liknande blir en mindre andel av försäljningen, detta tack vare att Aptahems kostnader inte är direkt kopplade till antal sålda behandlingar med hjälp av Apta-1.

**BRUTTO-  
MARGINAL  
OMKRING  
100 %**

# FINANSIELL PROGNOSES

Royaltyintäkter från Apta-1 estimeras växa snabbt efter marknadsintroduktion under år 2028.

Estimerade royaltyintäkter och EBITDA-marginal från Apta-1 från 2028 till 2037



Analyst Groups prognos

## Prognos och värdering exkluderar faktorer hänförliga till Apta-2 och Apta-3

Aptahems fokus i dagsläget är Apta-1, men Bolaget har även Apta-2 och Apta-3 i sin *pipeline*. Gällande Apta-3 finns ingen offentlig information men Apta-2 kommer fokusera på inflammationer, om utvecklingen av läkemedelskandidaten påbörjas. För närvarande har inte Aptahem resurserna att utveckla två läkemedelskandidater vilket innebär att fokus kommer ligga på att fortsätta utvecklingen av Apta-1. Om Bolaget däremot skulle ha tillgång till tillräckligt med kapital för två parallella läkemedelskandidater är det möjligt att Aptahem väljer att starta utvecklingen av Apta-2. Däremot är inte Apta-2 och Apta-3 medräknade i Analyst Groups prognoser och värdering med anledning av att Apta-1 förväntas kräva mycket kapital vilket gör det svårt för Aptahem att påbörja utvecklingen av ytterligare en läkemedelskandidat inom ett relevant tidsspann.

# VÄRDERING

## Värdering utgår från en riskjusterad nuvärdesmodell (rNPV)

För att värdera Aptahem används en riskjusterad nuvärdesmodell (rNPV) där framtida intäkter och kostnader först sannolikhetsjusteras för att sedan diskonteras med Bolagets genomsnittliga kapitalkostnad (WACC). I Aptahems fall är det bara framtida intäkter och kostnader relaterade till Apta-1 som inkluderas i värderingen eftersom det är den enda läkemedelskandidaten som för närvarande är i utveckling och det bedöms inte finnas något utrymme för Aptahem att parallellt utveckla ytterligare en läkemedelskandidat.

Innan Apta-1 kan börja säljas på marknaden behöver pre-kliniska studier slutföras, genomförandet av kliniska studier i Klinisk Fas 1-3 för att slutligen eventuellt få ett läkemedelsgodkännande. Med andra ord finns det en osäkerhet kring om och när Apta-1 kan nå marknaden. För att ta hänsyn till dessa risker justeras alla kostnader och intäkter med sannolikheten för att Apta-1 når till det stadiet som kostnaderna/intäkterna relaterar till. Det vill säga att om en klinisk studie kostar 50 MSEK men sannolikheten att den genomförs enbart är 20 % så inkluderas bara 10 MSEK idag som den estimerade kostnaden för studien.

	Sannolikhet för genomförande <sup>1</sup>	Total kostnad	Sannolikhetsjusterad kostnad
Fas 1	33%	26 MSEK	8,7 MSEK
Fas 2	25%	66 MSEK	16,5 MSEK
Fas 3	13%	155 MSEK	20,7 MSEK
Läkemedelsgodkännande	12%	25 MSEK	2,9 MSEK

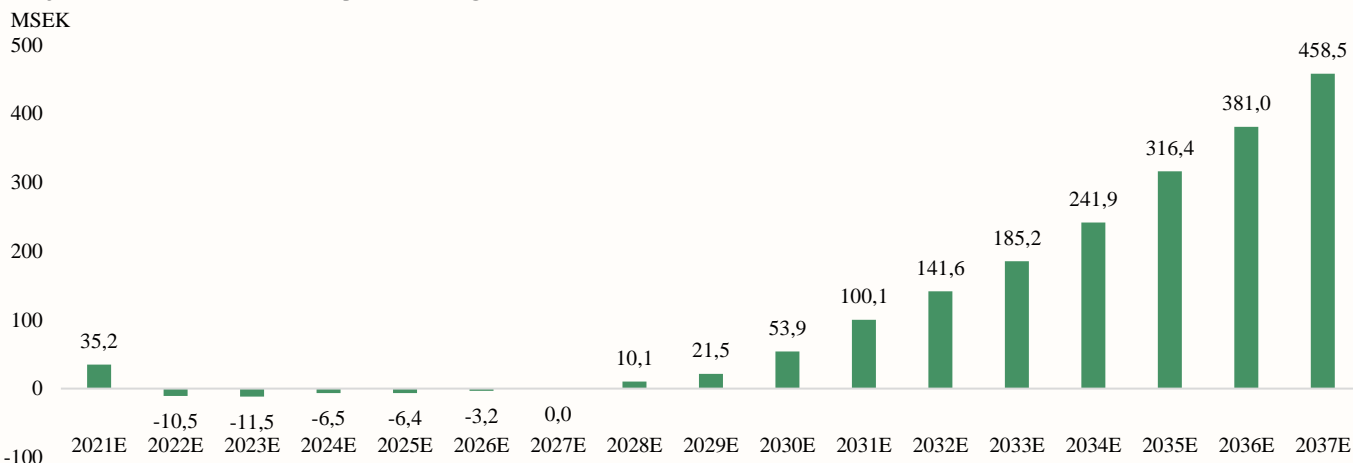
Ovanstående tabell visar den estimerade sannolikheten för att de olika faserna realiserar och vad den totala kostnaden förväntas bli före och efter riskjusteringen. Även kostnader som inte är direkt relaterade till de olika faserna i tabellen ovan, t.ex. grundorganisationen, justeras på samma vis eftersom dessa kostnader troligen inte kommer finnas om tidigare faser misslyckas.

## Riskjusterade framtida kassaflöden

Den totala viktade sannolikheten att Apta-1 når marknaden bedöms till 10 % baserat på studier från organisationen BIO (Clinical Development Success Rates 2006-2015). Sannolikhetsbedömningen blir grunden för att beräkna nuvärdet av framtida intäkter. Utifrån intäkterna görs vissa antaganden för att nå fram till vad det fria kassaflödet förväntas bli under prognosperioden. Det fria kassaflödet kan till stor del påverkas av investeringar i andra läkemedelskandidater, men dessa inkluderas inte i den finansiella prognosen. En annan viktig faktor som påverkar det fria kassaflödet är rörelsekapitalbindningen, som i Aptahems fall väntas vara relativt låg efter marknadsintroduktionen då de royaltyintäkter som förväntas inte kräver ett stort rörelsekapital.

## Estimerade riskjusterade kassaflöden fram tills år 2037.

Riskjusterade kassaflöden exklusive kapitalanskaffning 2021-2037E



Analyst Groups prognos

<sup>1</sup> Putting a price on biotechnology, Jeffrey J. Stewart, Peter N. Allison and Ronald S. Johnson. Nature biotechnology, volume 19, September 2001. Biotech.nature.com. Sannolikheterna är baserade på data från artikeln som har modifierats för att bättre passa Aptahems situation.

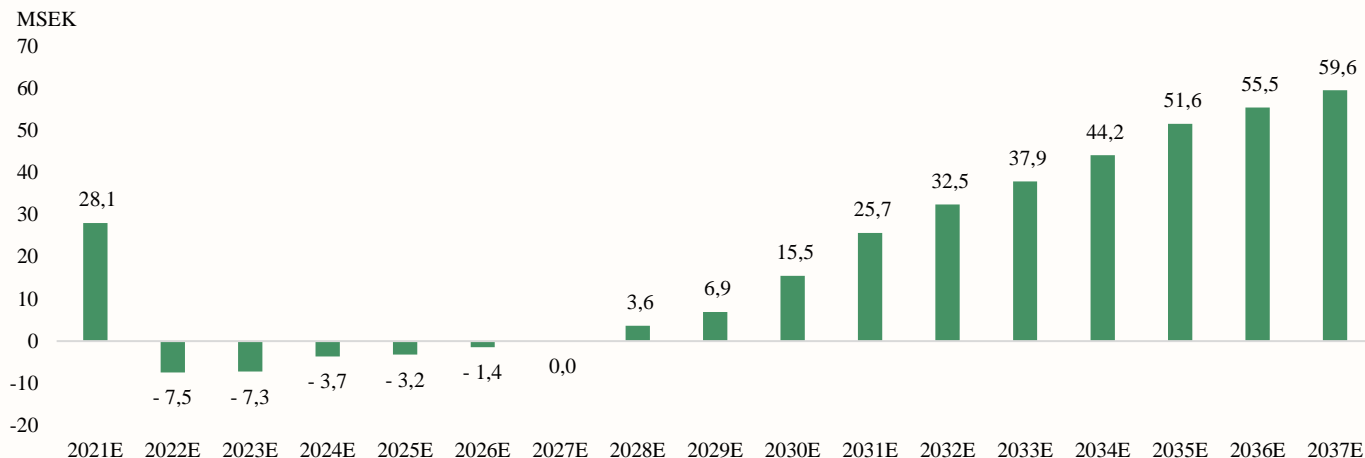
# VÄRDERING

## Beräknat nuvärde av riskjusterade framtida kassaflöden

För att beräkna nuvärdet av de riskjusterade kassaflödena tillämpas en viktad kapitalkostnad (WACC) om 12 %, denna inkluderar en rabatt härledd till Aptahems storlek samt en premie för att räkna med att det finns ett värde i de övriga potentiella läkemedelskandidaterna Apta-2 och Apta-3. Genom att diskontera värdet av alla framtida estimerade riskjusterade kassaflöden kan ett riskjusterat nuvärde härledas.

### Estimerade diskonterade riskjusterade kassaflöden fram till år 2037

Diskonterade riskjusterade kassaflöden exklusive kapitalanskaffning 2021-2037E



Analyst Groups prognos

**3,8 KR**  
PER AKTIE I  
ETT BASE  
SCENARIO  
(RNPV-  
VÄRDERING)

Ovanstående tabell visar det riskjusterade nuvärdet av varje enskilt år och vid en summering av värdena, samt inklusive tidigare kapitalanskaffningar och investeringar, beräknas ett potentiellt bolagsvärdet till 293 MSEK, motsvarande 3,8 kr per aktie. Att en stor del av potentialen i Apta-1 ligger långt fram i tiden påverkar möjligheten till träffsäkra prognoser vilket gör att alla antaganden som görs har stor påverkan på hur Bolaget värderas. Exempelvis skulle en förändring av applicerad WACC, eller sannolikhet för Apta-1 att nå marknaden, få en påverkan på värderingen av Bolaget.

### En jämförelse med noterade bolag

För att undersöka rimligheten kring en bolagsvärderingen om 293 MSEK för Aptahem kan en jämförelse göras med andra noterade bolag som, likt Aptahem, har en läkemedelskandidat mot sepsis i tidig klinisk fas. I nedan tabell görs en jämförelse med *Cynata Therapeutics*, *Arch Biopartners*, *InflaRx*, *Lixte Biotechnology* och *Enzychem Lifesciences*.

Bolag <sup>1</sup>	Market Cap (MSEK)	Handelsplats
Cynata Therapeutics	559,4	ASX
Arch Biopartners	578,4	TSX Venture Exchange
InflaRx	1 140,1	NasdaqGS
Lixte Biotechnology	328,9	NasdaqGS
Enzychem Lifesciences	6 223,5	KOSDAQ
<b>Medel</b>	<b>1 766,1</b>	<b>n.a</b>
<b>Median</b>	<b>578,4</b>	<b>n.a</b>
Aptahem	84,9	Spotlight Stock Market
<b>Aptahem, Analyst Groups Base scenario</b>	<b>293</b>	<b>n.a.</b>

<sup>1</sup> Data för jämförelsebolag hämtat från Yahoo Finance per 2021-05-28, och växelkurs till svenska kronor per 2021-05-28.

Även om det finns skillnader mellan nämnda bolag och Aptahem så anser vi att denna jämförelse ger en fingervisning om att en bolagsvärdering om 293 MSEK är motiverat idag.

# BULL & BEAR

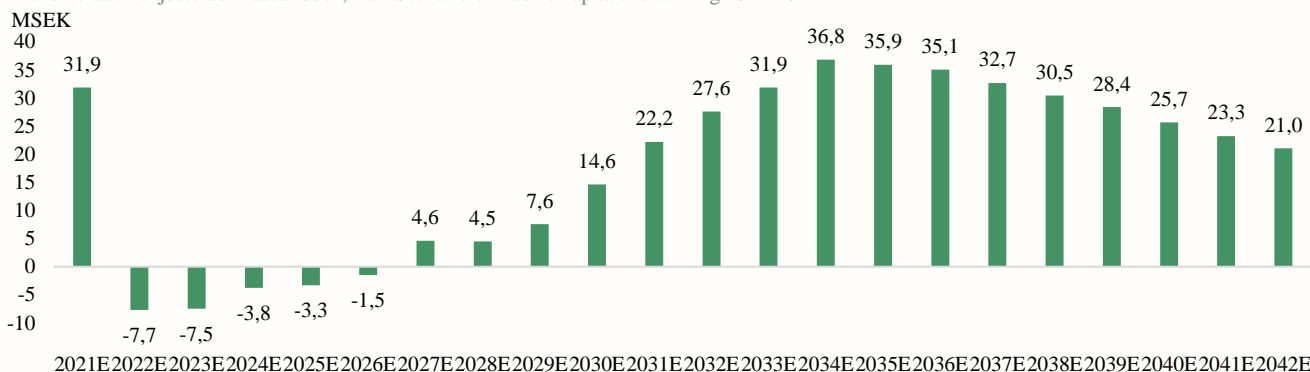
## Bull scenario

I ett Bull scenario antas Apta-1 nå läkemedelsgodkännande år 2026 genom *fast track* för att sedan börja säljas under år 2027. Licensavtal i Bull scenario förväntas även det ha ungefär samma villkor, med samma utformning av royaltyandel om 15 % och upfront- och milstolpsbetalningar. I Bull scenario förväntas dock patentet för Apta-1 förlängas till 2042 vilket möjliggör större totala intäkter genom royalties till Aptahem, däremot är den förlängda patentperioden långt fram i tiden, vilket gör att nuvärden av dessa kassaflöden är relativt små sett till det nominella värdet av samma kassaflöden. Jämfört med ett Base scenario förväntas också Apta-1 nå en starkare marknadsposition något snabbare vilket leder till ett större antal behandlingar. Vid antaganden om 12 % sannolikhet att Apta-1 når marknaden och en WACC om 12 % ges ett sammantaget nuvärde genom en rNPV-värdering om 392 MSEK, motsvarande ett pris per aktie om 5,0 kr.

**5,0 KR**  
PER AKTIE I  
ETT BULL  
SCENARIO  
(RNPV-  
VÄRDERING)

**Riskjusterat nuvärde om 392 MSEK, motsvarande ett pris per aktie om 5,0 SEK.**

Diskonterade riskjusterade kassaflöden, Bull Scenario exklusive kapitalanskaffning 2021-2042E



Analyst Groups prognos

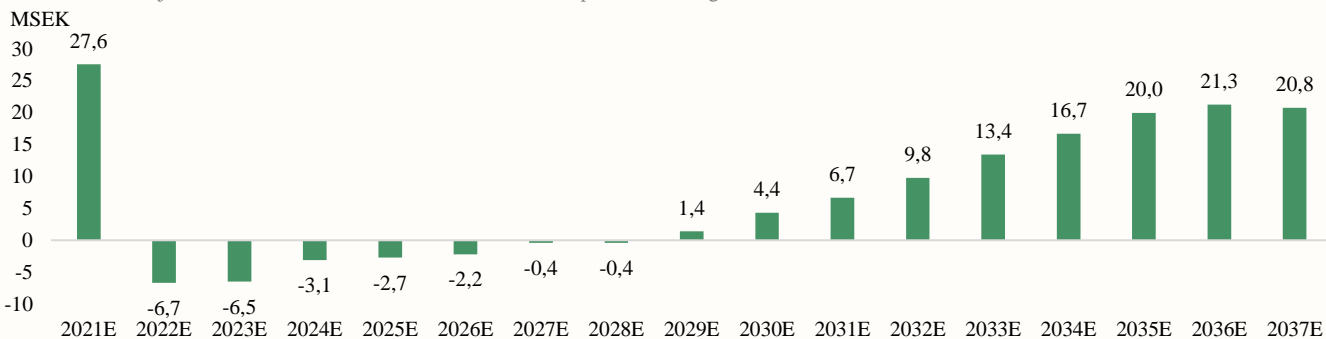
## Bear scenario

I ett Bear scenario antas processen att nå läkemedelsgodkännande och sedan börja sälja Apta-1 på marknaden ta längre tid än övriga scenarios. År 2028 antas Apta-1 nå läkemedelsgodkännande för att sedan börja säljas under år 2029. Ett fördröjt läkemedelsgodkännande innebär också att de totala kostnaderna blir högre. Vidare antas royaltyandelen bli 15 %, och samma struktur och belopp estimeras för upfront- och milstolpsbetalningar. När Apta-1 väl kommer till marknaden förväntas tillväxten gå långsammare i ett Bear scenario vilket innebär en lägre marknadsandel år 2037 om ca 5,4 %. Vid antaganden om 10 % sannolikhet att Apta-1 når marknaden och en WACC om 13 % ges ett sammantaget nuvärde genom en rNPV-värdering om 72 MSEK, motsvarande ett pris per aktie om 0,9 SEK.

**0,9 KR**  
PER AKTIE I  
ETT BEAR  
SCENARIO  
(RNPV-  
VÄRDERING)

**Riskjusterat nuvärde om 72 MSEK, motsvarande ett pris per aktie om 0,9 SEK.**

Diskonterade riskjusterade kassaflöden, Bear scenario exklusive kapitalanskaffning 2021-2037E



Analyst Groups prognos



# LEDNING & STYRELSE

Källa innehav: Aptahems hemsida



## Mikael Lindstam, VD och styrelseledamot

Doktor i oorganisk kemi. Lindstam har varit involverad i uppstartsverksamhet och utvecklingsprogram och har sammanlagt genererat över 250 MSEK i investeringar. Bland annat har Lindstam varit med i utvecklingen av Cyxone AB, Galecto Biotech AB, Serstech och även genomfört licensavtal samt IP-försäljning. Vidare är Lindstam Founding Partner i Acequa investeringsfond som arbetar med affärsutveckling inom bioteknik-start-ups och förvaltning av portföljen av bolag, patent och licenser.

**Aktieinnehav:** 202 125 aktier.



## Ola Skanung, CFO

Bakgrund som civilekonom, fördjupning entreprenörskap, med vidare studier i företagsledarskap och revision. Skanung har många års erfarenhet som CFO och med att arbeta i snabbväxande bolag.

**Aktieinnehav:** 137 605 aktier.



## Luiza Jedlina, CSO

Doktor i molekylär parasitologi och immunologi, samt masterexamen i toxikologi. Jedlina var tidigare projektledare i Forskarpatentfonden, där Aptahems nuvarande läkemedelskandidater har sitt ursprung. Utöver 3 år som biotechkonsult har Jedlina jobbat 15 år inom cellbiologi, immunologi, hematologi, epidemiologi och biokemi samt har utvecklat vaccin mot parasiter.

**Aktieinnehav:** 105 875 aktier.



## Anders Bylock, CMO & ordförande i det vetenskapliga rådet

Docent och legitimerad läkare. Bylock är expert inom kardiovaskulära utvecklingsfrågor inom såväl preklinisk, kliniska studier samt registreringsansökningar. Efter arbete inom thoraxkirurgi har Bylock haft en karriär inom kardiovaskulär forskning och utveckling i USA & Europa. Bylock har haft ledande positioner på stora läkemedelsföretag, så som AstraZeneca och Boehringer Ingelheim GmbH & Co.

**Aktieinnehav:** 13 998 aktier.

## Suzanne Kilany, CRD



Suzanne är utbildad sjuksköterska och arbetade som onkologisköterska under många år. För drygt 30 år sedan gick hon över till läkemedelsindustrin, där hon under sin karriär har samlat lång och mångsidig erfarenhet inom kliniskt utvecklingsarbete bland annat som ansvarig för kliniska studier i Europa, Ryssland och USA. Genom sina roller inom både läkemedelsbolag och kontrakts-forskningsorganisationer (CRO) har Suzanne skaffat sig gedigen kunskap och förståelse för kliniska prövningar och processer inom flera olika sjukdomsområden. Suzanne är sedan sex år tillbaka styrelseledamot i Apotekarsocietets avdelning för kliniska studier. Hon är också redaktör och ansvarig för deras medlemstidskrift, Prövningen.

**Aktieinnehav:** 0 aktier.



## Ulf Björklund, COO

Ulf har mera än 30 års erfarenhet inom läkemedelsutveckling från både stora och små bolag. Från 1983 till 2002 var Ulf verksam främst inom klinisk forskning inom olika chefspositioner på Kabi Pharmacia AB / Pharmacia & Upjohn / Pharmacia. Från 2002 till 2010 var Ulf VD i OxyPharma AB och åren 2010 till 2016 VD i Aprea AB. Idag driver Ulf eget företag som konsult med inriktning mot läkemedelsutveckling och projektledning inom Life Science. Ulfs aktuella styrelseuppdrag är; Lipum AB (styrelseordförande), MedicaNatum AB och TikoMed AB (styrelseledamot). Ulf har en Apotekarexamen från Uppsala Universitet.

**Aktieinnehav:** 0 aktier.

# LEDNING & STYRELSE

Källa innehav: Aptahems hemsida



## Bert Junno, Styrelseordförande

Utöver sitt nyligen tillträdna uppdrag som styrelseordförande i Aptahem så är Bert Junno styrelseordförande för Cyxone AB (publ) och CombiGene AB (publ), samt styrelseledamot i Accequa AB och Accequa GmbH. Han har erfarenhet av företagsledning och styrelsearbete från ett flertal bolag verksamma inom elektronik, bioteknik och IT i både Europa och USA. Han har tillsammans med andra grundat flera bioteknikbolag som WntResearch AB, Galecto Biotech AB, Gabather AB, Aptahem AB och Cyxone AB. Bert har en Ph.D. i fysik och teknik för halvledare och M.Sc. i fysik från Lunds universitet.

**Aktieinnehav:** 0 aktier.



## Johan Lindh, Styrelseledamot

Johan Lindh är docent i mikrobiologi och är sedan 2014 aktiv inom Institutet för cell- och molekylärbiologi, mikrobiologi, Uppsala universitet. Lindh har varit verksam som molekylärbiolog inom akademien i över 20 år och har haft flera positioner inom parasitologi vid Smitskyddsinstitutet/Karolinska Institutet. Genom samarbete med Lunds universitet identifierades de tidiga indikationerna för Aptahems antikoagulerande läkemedelskandidater lades grunden för den patentansökan som Aptahem baserar sin utveckling på.

**Aktieinnehav:** 539 000 aktier.



## Cristina Glad, styrelseledamot

Cristina Glad har mer än 25 års erfarenhet av forskning och affärsutveckling inom bioteknik och läkemedelsutveckling. Hon har arbetat med projekt för utveckling av antikropps-läkemedel och deras produktionsprocesser. Cristina Glad har också varit involverad i forsknings- och utvecklingssamarbeten med bioteknik- och läkemedelsföretag samt in- och utlicensiering av projekt. I sin roll som såväl VD som vice VD var Glad med om att utveckla BioInvent International AB. Sedan december 2013 är hon verksam som konsult i eget bolag. Cristina Glad är ledamot av Kungliga Ingenjörsvetenskapsakademien (IVA), är teknologie doktor i biokemi, E\*MBA och entreprenör.

**Aktieinnehav:** 51 000 aktier.



## Theresa Comiskey Olsen, styrelseledamot

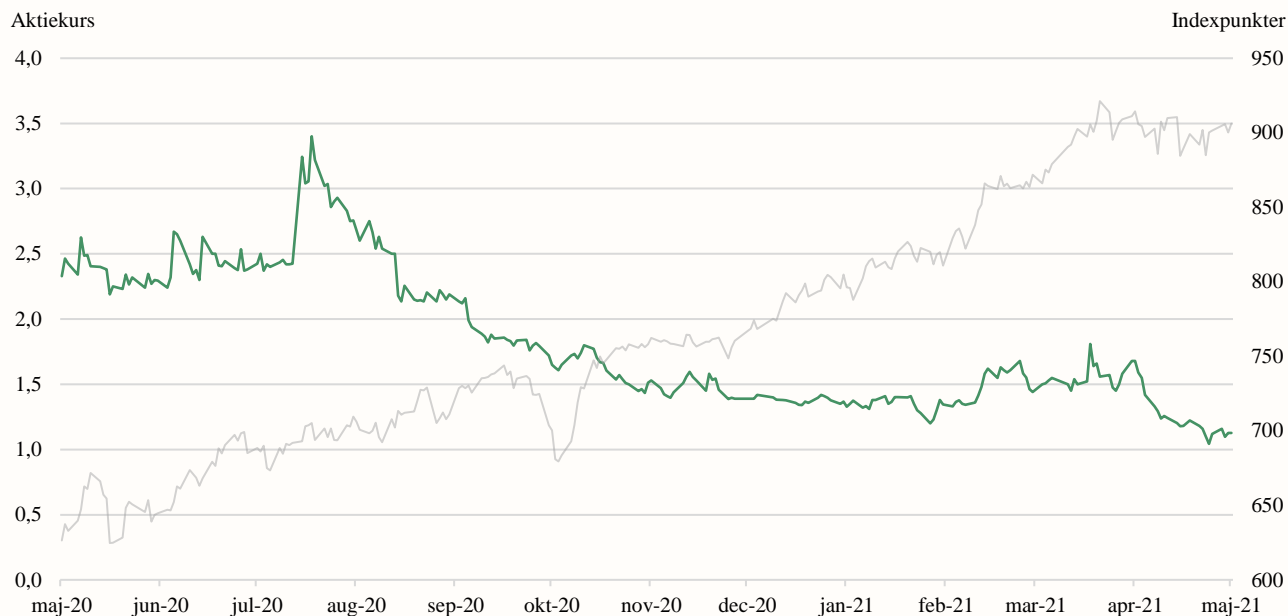
Theresa Comiskey Olsen har mer än 25 års erfarenhet av legalt arbete i området läkemedel och Life Science med speciell inriktning på förhandling och upprättande av internationella licensavtal. Comiskey Olsen är Bachelor of Arts från University of Pennsylvania och Juris Doctor från University of Detroit Mercy School of Law. Utöver sitt uppdrag för Aptahem är hon även styrelseledamot i FF Bygg og Vedlikehold AS, Jotunfjell AS och Cyxone AB. Hon är också ägare och verksam i Advokatfirmaet Nova DA.

**Aktieinnehav:** 138 888 aktier.

## APPENDIX

## Aktiekursens utveckling

— Aptahem — OMXSPI



MSEK	2018	2019	2020
<b>Nettoomsättning</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
Övriga rörelseintäkter	0,0	0,0	0,0
<b>Totala intäkter</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
Rörelsekostnader	-20,6	-17,5	-24,3
<b>EBIT</b>	<b>-20,6</b>	<b>-17,5</b>	<b>-24,3</b>
Ränteintäkter och liknande poster	0,0	0,0	0,0
Räntekostnader och liknande poster	-0,0	-0,0	-0,0
<b>EBT</b>	<b>-20,6</b>	<b>-17,5</b>	<b>-24,3</b>
Skatt	0,0	0,0	0,0
<b>Periodens resultat</b>	<b>-20,6</b>	<b>-17,5</b>	<b>-24,3</b>

# DISCLAIMER

---

## Ansvarsbegränsning

Dessa analyser, dokument eller annan information härrörande AG Equity Research AB (vidare AG) är framställt i informationssyfte, för allmän spridning, och är inte avsett att vara rådgivande. Informationen i analyserna är baserade på källor och uppgifter samt utlåtanden från personer som AG bedömer tillförlitliga. AG kan dock aldrig garantera riktigheten i informationen. Alla estimat i analyserna är subjektiva bedömningar, vilka alltid innehåller viss osäkerhet och bör användas varsamt. AG kan därmed aldrig garantera att prognoser och/eller estimat uppfylls. Detta innebär att investeringsbeslut baserat på information från AG eller personer med koppling till AG, alltid fattas självständigt av investeraren. Dessa analyser, dokument och information härrörande AG är avsett att vara ett av flera redskap vid investeringsbeslut. Investerare uppmanas att komplettera med ytterligare material och information samt konsultera en finansiell rådgivare inför alla investeringsbeslut. AG frånsäger sig allt ansvar för eventuell förlust eller skada av vad slag det må vara som grundar sig på användandet av material härrörande AG.

## Intressekonflikter och opartiskhet

För att säkerställa Analyst Groups oberoende har Analyst Group inrättat interna regler för analytiker, utöver detta så har alla analytiker undertecknat avtal i vilket de är skyldiga att redovisa alla eventuella intressekonflikter.

Dessa har utformats för att säkerställa att *KOMMISSIONENS DELEGERADE FÖRORDNING (EU) 2016/958 av den 9 mars 2016 om komplettering av Europaparlamentets och rådets förordning (EU) nr 596/2014 vad gäller tekniska standarder för tillsyn för de tekniska villkoren för en objektiv presentation av investeringsrekommendationer eller annan information som rekommenderar eller föreslår en investeringsstrategi och för uppgivande av särskilda intressen och intressekonflikter* efterlevs.

För fullständiga regler för våra analytiker se: [www.analystgroup.se/ansvarsbegransning](http://www.analystgroup.se/ansvarsbegransning)

## Bull and Bear- Rekommendationer

Rekommendationerna i form av bull alternativt bear syftar till att förmedla en övergripande bild av Analyst Groups åsikt. Rekommendationerna är utarbetade genom noggranna processer bestående av kvalitativ research och övervägning samt diskussion med andra kvalificerade analytiker.

Definition Bull: Bull är en metafor för en positivt inställd vy på framtiden. Termen används för att beskriva de faktorer som talar för en positiv framtidsutveckling för bolaget.

Definition Bear: Bear är en metafor för en pessimistisk inställd vy på framtiden. Termen används för att beskriva de faktorer som talar för en negativ framtidsutveckling för bolaget.

## Övrigt

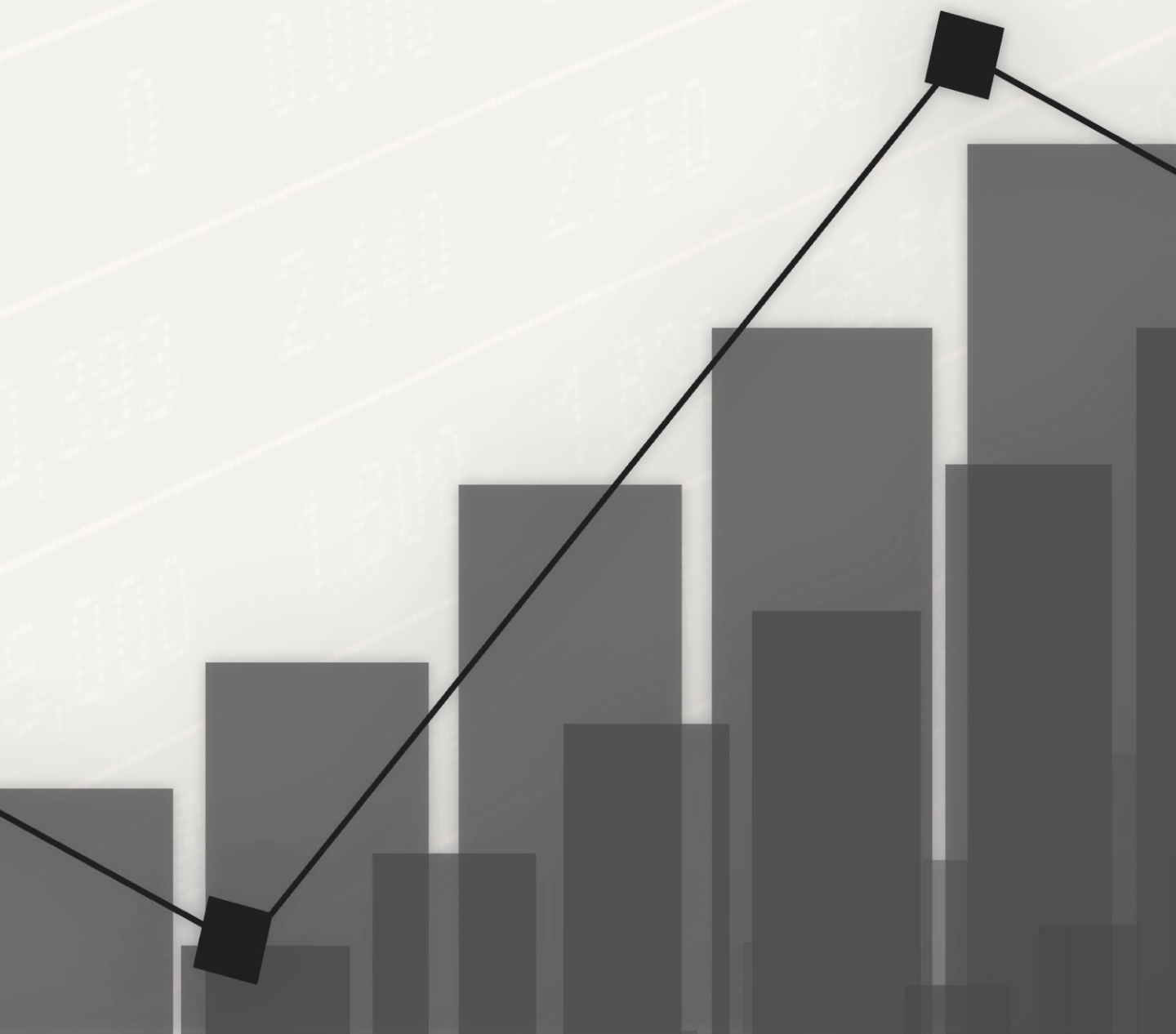
Denna analys är en så kallad uppdragsanalys. Detta innebär att Analyst Group har mottagit betalning för att göra analysen. Uppdragsgivare **Aptahem AB** (vidare Bolaget) har inte haft någon möjlighet att påverka de delar där Analyst Group har haft åsikter om Bolaget, framtida värdering eller annat som skulle kunna tänkas utgöra en subjektiv bedömning.

De delar som Bolaget har kunnat påverka är de delar som är rent faktamässiga och objektiva.

Analytiker äger inte aktier i bolaget.

## Upphovsrätt

Denna analys är upphovsrättsskyddad enligt lag och är AG Equity Research AB egendom (© AG Equity Research AB 2014-2021). Delning, spridning eller motsvarande till en tredje part är tillåtet under förutsättning att analysen delas i oförändrad form.



## AG EQUITY RESEARCH AB

Org.nr: 556999-0939 | Mail: [info@analystgroup.se](mailto:info@analystgroup.se)  
Sturegatan 56 114 36, Stockholm | Bankgatan 1A 223 52, Lund